

Warszawa, 20 sierpnia 2013 r.

Szanowni Państwo,

Oddając w Państwa ręce raport Grupy Kapitałowej Aplisens za I połowę 2013 roku chcielibyśmy podzielić się z Państwem naszymi spostrzeżeniami dotyczącymi bieżących osiągnięć biznesowych Grupy, perspektyw jej rozwoju oraz szans i zagrożeń dla branży w kolejnych okresach.

Grupa APLISENS osiągnęła w pierwszej połowie 2013 roku ponad 6 % wzrost sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Zrealizowano sprzedaż o wartości 38 mln zł. Konsekwentnie do okresów poprzednich rośnie znaczenie rynków zagranicznych w sprzedaży Grupy. Sprzedaż na te rynki osiągnęła w pierwszej połowie 2013 roku niespełna 63% wartości sprzedaży Grupy. Największą dynamikę wzrostów sprzedaży odnotowano na rynkach Unii Europejskiej – ponad 28%. W I połowie roku 2013 nastąpił również wzrost sprzedaży na rynkach WNP gdzie zanotowano dynamikę wzrostu przychodów ze sprzedaży na blisko 20%.

W I połowie 2013 największą dynamikę przychodów ze sprzedaży odnotowała spółka zależna w Rosji, gdzie przychody ze sprzedaży wzrosły o niespełna 22% w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Na szczególną uwagę zasługują rosnące w tym roku wyniki Spółki APLISENS Ukraina, która w pierwszym półroczu zanotowała wzrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 37% w stosunku do I połowy 2012 roku.

Grupa odnotowała w I połowie 2013 roku rentowność operacyjną na poziomie 21,2% przy rentowności operacyjnej na poziomie 21,8% w I połowie 2012 roku. Różnica w rentowności operacyjnej wynika głównie ze wzrostu udziału sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem Grupy. Zwrócić należy przy tym uwagę, iż Grupa odnotowuje już od dłuższego okresu znacznie wyższy poziom rentowności w stosunku do innych spółek branży. Grupa wypracowała w I połowie 2013 roku zysk netto na poziomie 6,8 mln zł, co daje wzrost o 7,1% w stosunku do I połowy roku 2012. Stabilna sytuacja finansowa oraz dobra pozycja konkurencyjna w kraju i za granicą stanowią przewagę spółki nad innymi podmiotami w branży automatyki przemysłowej i solidną podstawę do jej dalszego rozwoju.

W I połowie roku 2013 konsekwentnie realizowaliśmy przyjętą strategię rozwoju Grupy na lata 2011-2013. Warto przy tym wspomnieć o prowadzonej inwestycji w Radomiu dotyczącej budowy zakładu produkcyjnego w Specjalnej Strefie Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN. Zakończenie pierwszego etapu inwestycji planuje się na przełomie 2013 i 2014 roku. Zarząd planuje wydać na jego realizację ok. 30 mln zł. Celem inwestycji jest zwiększenie potencjału produkcyjnego przetworników ciśnienia i sond głębokości o ok. 100% w stosunku do obecnych mocy produkcyjnych. Potencjał produkcyjny zakładu będzie zwiększany stopniowo, aż do pełnej zdolności produkcyjnej w 2017 roku.

Pomimo kryzysu w krajach Unii Europejskiej Grupa odnotowała wzrosty przychodów ze sprzedaży i wyników na rynkach zagranicznych. Poziom tego wzrostu w 2013 roku jest niższy niż założono w strategii Grupy. W związku z obserwowanym w Polsce spowolnieniem gospodarczym, Grupa odnotowała spadek przychodów ze sprzedaży na rynku polskim. Zdaniem Zarządu Spółki po powrocie koniunktury dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży powinna powrócić do poziomu z lat 2011 i 2012.

Z wyrazami szacunku

Adam Żurawski



Prezes Zarządu

APLISENS SA